

# CATEGORIA ARQUITETO

Conecte. Treine.  
Gere novos negócios.

 SEAGATE  
PARTNER PROGRAM



Seagate Partner Program

## Lá fora, é uma economia voltada para os dados. Aqui dentro, ajudamos você a lucrar com isso.

Em um relatório patrocinado pela Seagate®, a IDC descobriu que 45% dos dados criados por IoT são armazenados, processados, analisados e aproveitados na borda da rede ou próximo dela. Pronto para capitalizar sobre essa tendência? Criar soluções centradas nos produtos e nos serviços de qualidade da Seagate é um ótimo começo.



O Seagate Partner Program foi desenvolvido para ajudar você a desbravar mercados novos e emergentes:

Treinamento e educação

Geração de demanda

Suporte a marketing e vendas



**CRIADO  
PARA O SEU  
SUCESSO**

Bem-vindo(a) à categoria Arquiteto do Seagate Partner Program

A categoria Arquiteto do Seagate Partner Program foi criada para ajudar revendedores de valor agregado (VARs), provedores de serviços gerenciados (MSPs), integradores e outros parceiros a fornecer Soluções de armazenamento corporativo inovadoras e de alta qualidade, combinando os poderosos sistemas, discos corporativos e serviços da Seagate com suas próprias ofertas para fornecer uma solução de armazenamento completa.

Você ganhará acesso direto a benefícios, como fundos de desenvolvimento de marketing, descontos progressivos, suporte a vendas e marketing e muito mais. Entendemos que você tem exigências empresariais únicas e, com benefícios personalizados como esses, ajudaremos você a atendê-las.

Nosso sistema de múltiplas categorias oferece a oportunidade de aproveitar uma ampla variedade de benefícios direcionados para que você possa capacitar sua empresa com ferramentas e recursos específicos. À medida que seus negócios com a Seagate crescerem, você avança da categoria Gold a Platinum e Diamond, enquanto desbloqueia mais benefícios, suporte e descontos.



Receba suporte  
e adquira conhecimento  
de líderes do setor



Simplifique as  
operações empresariais  
do dia a dia



Forneça soluções  
inovadoras de  
qualidade aos seus  
clientes

## Benefícios da categoria Arquiteto

### FINANCEIROS

Vamos apoiar o crescimento dos seus negócios com marketing em conjunto, suporte a Fundos de desenvolvimento de marketing (MDF) e descontos progressivos em sistemas e produtos que são desbloqueados à medida que você avança no programa.

### VENDAS

Gere e aproveite novas oportunidades com registro de negócio, arquiteturas de referência, discos de avaliação e ao se conectar com outros parceiros da Seagate que estão inovando em setores novos e existentes.

### TREINAMENTO E EDUCAÇÃO

Aprofunde seu conhecimento sobre as Soluções de armazenamento de ponta desenvolvidas pela Seagate e nossos parceiros em cursos de treinamento individualizados e certificações no Seagate Training Portal. Além disso, confira casos de uso detalhados sobre como nossos parceiros estão ajudando empresas reais a aproveitar mais o potencial de seus dados.

### MARKETING

Apresente com confiança soluções novas e relevantes aos seus clientes com ativos de marketing com um lindo design e suporte.



## Fundos de Desenvolvimento de Marketing

Pronto para ampliar seu alcance a clientes com marketing? Nós ajudamos você ao oferecer o apoio financeiro de que você precisa para atividades que geram demanda.<sup>1,2</sup>

- Disponível para membros Platinum e acima.
- A aprovação prévia e MDF estão sujeitos a disponibilidade.
- Decisões tomadas de 7 a 10 dias úteis após a solicitação para até 50% do custo da atividade.
- As atividades aprovadas devem ser concluídas dentro do trimestre proposto.
- Você financiará a atividade e enviará uma comprovação de desempenho com uma solicitação de reembolso do valor aprovado de MDF até sete dias após a conclusão da atividade.

### Exemplos de atividades elegíveis a MDF

- Campanhas de email.
- Webinars ou eventos de treinamento de clientes.
- Patrocínio de feiras de negócios.
- Telemarketing.

Para obter mais informações, consulte a página Solicitação de MDF, acessada a partir da guia Meus benefícios no Portal de parceiros da Seagate.

<sup>1</sup> Sujeito a termos e condições.

<sup>2</sup> Fundos MDF são baseados em proposta e sujeitos a disponibilidade.

## Registro de negócio

Estamos aqui para ajudar você a fechar negócios maiores com sistemas corporativos da Seagate oferecendo descontos exclusivos e proteção de negócio para oportunidades registradas aprovadas. Se você tiver uma oportunidade nova de cliente envolvendo um produto de sistemas da Seagate ou Lyve® Cloud, registre o seu negócio pela guia Registro de negócio no Portal de parceiros da Seagate e receba proteção de preço enquanto o negócio está em andamento.

- Proteção de negócio para negócios registrados.
- Uma parceria forte e visível para seu usuário final entre a Seagate Technology e a sua empresa.
- Suporte técnico, de vendas e marketing gratuitos para conquistar o negócio.
- Acesso direto à equipe técnica altamente treinada da Seagate.

## Discos de avaliação

Use o portal do Seagate Partner Program para solicitar discos de avaliação para qualificação. Esses discos são oferecidos aos parceiros sem custos para ajudar a aliviar os custos de testar e qualificar os discos para diversos projetos.<sup>1</sup>

- Disponível para membros Platinum e acima.
- Máximo de um disco por envio de pedido.
- Decisões tomadas em 7 a 10 dias úteis.

Para obter mais informações, visite a página Solicitação de disco de avaliação, acessada a partir da guia Meus benefícios no Portal de parceiros da Seagate.

<sup>1</sup> Sujeito a termos e condições.



## Categoria Arquiteto do Seagate Partner Program



Requisitos			
Experiência de treinamento alcançada		Nível 1	Certificação SCSP e SCSE
Receita anual (sistemas/Lyve)		\$250.000 USD	>\$1,5 milhão USD
Planejamento de negócios		Convite*	✓
Engajamento com conteúdo (capacitação de vendas)		2	2
Vantagens			
Treinamento	✓	✓	✓
Ativos de marketing	✓	✓	✓
Registro de negócio	✓	✓	✓
Desconto no registro de negócio de sistemas	📄	📄	📄
MDF (baseado em proposta)		Convite*	✓
Selo de nível		✓	✓
Selo de certificação		✓	✓
Oportunidade de suporte a marketing		Convite*	✓
NFR (não destinado a revenda/pedidos de avaliação)		✓	✓
Representante dedicado da Seagate		Convite*	✓
Webinars/marketing em conjunto		Convite*	✓
Oportunidade de participar do conselho de parceiros			Convite*

Inscreva-se como  
parceiro da Seagate hoje mesmo em  
[seagate.com/partners](https://seagate.com/partners)



\*Parceiros selecionados nesse nível podem ser convidados a aproveitar esse benefício.



SEAGATE