

GROUPE BUILDER

**Créer des liens. Se former.
Tirer parti de nouvelles
opportunités.**

 SEAGATE
PARTNER PROGRAM



Seagate Partner Program

Notre économie repose aujourd'hui sur les données. Unissons nos forces pour en tirer le meilleur parti.

Dans un rapport parrainé par Seagate®, IDC révèle que 45 % des données créées par l'IoT sont stockées, traitées, analysées et utilisées en périphérie réseau, ou à proximité. Êtes-vous prêt à capitaliser sur cette tendance ? La conception de solutions centrées sur les produits et services Seagate de qualité est un bon début.



Le programme Seagate Partner Program est conçu pour vous aider à vous positionner sur des marchés nouveaux et émergents grâce aux avantages suivants :

Formation

**Génération
de la demande**

**Support
marketing
et commercial**

CONÇU
POUR
VOTRE
RÉUSSITE



Bienvenue dans le groupe Builder

Le groupe Builder du Seagate Partner Program est conçu pour aider les revendeurs à valeur ajoutée, les intégrateurs et autres partenaires à proposer des solutions innovantes et de haute qualité en associant les disques, les systèmes et les services Seagate performants à leurs propres services.

Vous aurez ainsi directement accès à des avantages tels que des fonds de développement marketing, plusieurs niveaux de remise, un support marketing et commercial, et bien plus encore. Nous sommes conscients que votre entreprise a des besoins qui lui sont propres. Grâce à des avantages personnalisés de ce type, nous sommes à vos côtés pour y répondre.

Notre système à plusieurs niveaux vous offre l'opportunité de bénéficier d'un vaste éventail d'avantages ciblés. Donnez ainsi les moyens à votre entreprise grâce à des outils et ressources spécifiquement adaptés. À mesure que vos activités Seagate se développent, vous passez du niveau Partner au niveau Gold, Platinum, Titanium, puis Diamond, tout en tirant parti d'avantages, d'un accompagnement et de remises supplémentaires.



**Support et
expertise de leaders
du secteur**



**Rationalisation de
vos opérations métiers
quotidiennes**



**Solutions innovantes
et de qualité pour
vos clients**

Avantages du groupe Builder

FINANCES

Nous soutenons le développement de vos activités grâce à du co-marketing, à des fonds de développement marketing et à plusieurs niveaux de remise progressifs sur les produits systèmes.

VENTES

Tirez parti de nouvelles opportunités grâce à notre programme d'enregistrement des opportunités, à des architectures de référence, à des disques d'évaluation et à des échanges avec d'autres partenaires Seagate qui innovent dans des secteurs nouveaux et existants.



**FORMATION
ET BASE DE
CONNAISSANCES**

Approfondissez votre expertise sur les solutions de stockage de pointe conçues par Seagate et ses partenaires, grâce à des formations Seagate Champions™ que vous pouvez suivre à votre rythme, et inspirez-vous de cas d'utilisation détaillés sur la façon dont nos partenaires aident les entreprises à tirer davantage parti du potentiel de leurs données.



MARKETING

Commercialisez en toute confiance de nouvelles solutions adaptées à vos clients grâce à des ressources marketing au rendu exceptionnel et un support disponible.



Fonds de développement marketing

Êtes-vous prêt à élargir votre base clients grâce au marketing ? Nous sommes là pour vous assister en vous offrant le support financier dont vous avez besoin pour vos activités de génération de la demande^{1,2}.

- Disponible pour les membres Gold et plus
- Décisions dans un délai de 7 à 10 jours ouvrés suivant la demande pour une prise en charge jusqu'à 50 % des coûts de l'activité
- Les activités approuvées doivent être réalisées dans le trimestre proposé.
- Après avoir financé l'activité, vous nous faites parvenir une preuve de sa réalisation ainsi que votre demande de remboursement pour le montant approuvé dans un délai de 7 jours suivant la date de fin de l'activité.
- Dès que nous recevons votre preuve, nous vous remboursons dans un délai de 60 jours.
- Pour plus d'informations sur les demandes de fonds de développement marketing, rendez-vous dans l'onglet « Mes avantages » de notre portail des partenaires.

Exemples d'activités de génération de la demande éligibles

- Campagne par e-mail
- Webinaires ou événement de formation client
- Parrainage de salon commercial
- Télémarketing

Disques d'évaluation

Utilisez le portail Seagate Partner Program pour demander des disques d'évaluation pour qualification. Ces disques sont offerts gratuitement aux partenaires en compensation des coûts de test et de qualification de disques pour divers projets².

- Disponible pour les membres Gold et plus
- Un disque maximum par commande
- Décisions prises dans un délai de 5 à 7 jours ouvrés
- Pour plus d'informations, rendez-vous dans l'onglet « Mes avantages » de notre portail des partenaires.

Enregistrement des opportunités





Nous sommes à votre disposition pour vous aider à augmenter vos ventes de systèmes d'entreprise Seagate grâce à des remises exclusives et une garantie des prix pour les opportunités enregistrées approuvées. Si une nouvelle opportunité client concernant un produit Seagate Systems ou Lyve Cloud se présente, enregistrez-la grâce à notre application d'enregistrement des opportunités et bénéficiez d'une garantie du prix tout au long du processus.

- Garantie de prix pour les opportunités enregistrées
- Partenariat solide et visible (pour votre utilisateur final) entre Seagate Technology et votre entreprise
- Assistance technique, commerciale et marketing gratuite pour permettre de remporter l'affaire
- Accès direct au personnel technique hautement qualifié de Seagate Technology



Avantages par niveau

Groupe Builder

						
Modalités	Seuils de ventes annuelles ¹		50 000 \$	250 000 \$	2 millions \$	Invitation
	Stratégie commerciale				✓	✓
Finances	Remises sur les systèmes pour les opportunités enregistrées approuvées ²					
	Fonds de financement marketing (par demande)		✓	✓	✓	✓
	Co-marketing/Planification		✓	✓	✓	✓
Avantages pour l'entreprise	Responsable de compte Seagate dédié				✓	✓
	Webinaires/Activités de génération de la demande				✓	✓
	Remplacement avancé (disques uniquement)					✓
	Disques d'évaluation (disques uniquement)		✓	✓	✓	✓
	Remises sur les systèmes d'évaluation interdits à la revente		✓	✓	✓	✓
	Enregistrement des opportunités de vente de systèmes	✓	✓	✓	✓	✓
	Outils (outil de configuration, outil TCO, etc.)	✓	✓	✓	✓	✓
	Informations et support produit (comparatifs concurrentiels, positionnement commercial, documentation complémentaire, accès au portail de la marque, etc.)	✓	✓	✓	✓	✓
Formations	Formation	✓	✓	✓	✓	✓
	Formation sur site/dédiée				✓	✓

¹ Seuils évalués chaque trimestre.

² Remise calculée en fonction des activités liées aux systèmes.



S'enregistrer en tant que
partenaire Seagate dès aujourd'hui sur
seagate.com/partners



SEAGATE