

SEAGATE PARTNER PROGRAM

Wir gestalten die Zukunft der
Datenspeicherung. Gemeinsam.

Treten Sie ein in ein thriving Partnerschaft mit ein innovativer Branchenführer.

Seit mehr als vier Jahrzehnten ist Seagate führend bei der Gestaltung der Zukunft der Datenspeicherung.

Verschaffen Sie Ihrem Unternehmen mit dem Partner Program von Seagate einen strategischen Vorteil und nutzen Sie alle Ressourcen, Möglichkeiten und den Support, die Sie für Ihr geschäftliches Wachstum benötigen. Unser integrierter Ansatz kombiniert branchenführende Speicherlösungen mit umfassendem Partnersupport, um den gemeinsamen Erfolg voranzutreiben.

Unsere innovativen, skalierbaren Speicherlösungen sind die Antwort auf die Herausforderungen rund um Speicherung von Daten für KI- und Cloud-Anwendungen. Der Bedarf an sicherem, nachhaltigem und skalierbarem Speicher war noch nie so groß.

Finden Sie heraus, wie wir Ihnen helfen können, Ihr Wachstum zu beschleunigen und **den Wert Ihrer Daten maximal auszuschöpfen.**

Unsere Geschäftsbeziehung zu Seagate zeigt beispielhaft, was eine Partnerschaft ausmacht: Zuverlässigkeit, Innovation und gemeinsames Engagement für den Kundenerfolg.

DAVID MIKETINAC

Vice President, Strategic Initiatives
Cambridge Computer*



Entwickelt für die Datenökonomie: Ihr Partner für Hochkapazitätsmassenspeicher.

In der künftigen Datenökonomie benötigen Unternehmen Datenspeicherlösungen mit großer Kapazität. Unternehmen sind auf der Suche nach neuen Möglichkeiten, immer größere Informationsmengen zu verwalten. Das Seagate Partner Program hilft Ihnen dabei, erfolgreich zu sein.

Das dreistufige Partnermodell von Seagate umfasst Ressourcen und Tools zur Förderung ihres geschäftlichen Erfolgs. Unser integriertes und umfassendes Produktangebot deckt die gesamte Bandbreite an Speicheranforderungen ab: von persönlichen Geräten bis hin zu Datenspeichersystemen für Unternehmen und die Cloud. Darüber hinaus ist unsere große Auswahl an Tools und personalisierten Lernpfaden darauf ausgelegt, Ihnen dabei zu helfen, Ihre Ziele zuverlässig zu erreichen. Denn für unsere Partner setzen wir alles daran, die nötigen Ressourcen zum richtigen Zeitpunkt bereitzustellen.

Noch nie war der Zeitpunkt günstiger für eine Partnerschaft mit Seagate. Als weltweit führender Anbieter von Massenspeicher hat Seagate in seiner 45-jährigen Geschichte mehr als 4 Zettabyte ausgeliefert – für Cloud, Edge und Endgeräte.

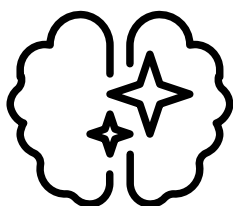
*Cambridge Computer ist ein Technologieintegrator, Beratungsunternehmen und Vertriebspartner mit Sitz in Waltham, Massachusetts, der Produkte und Dienstleistungen für technische Endbenutzer bereitstellt.

Engagement.



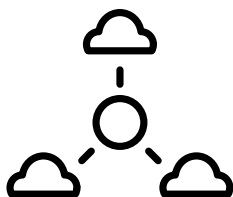
In der Zusammenarbeit mit unseren Partnern setzen wir die Schwerpunkte auf Kooperation, gegenseitiges Vertrauen und umfassende Unterstützung während des gesamten Verkaufszyklus. Als Partner erhalten Sie Zugriff auf branchenführende Technologielösungen, die nicht nur Datenverwaltung, Sicherheit und Skalierbarkeit verbessern, sondern Ihnen auch die Erreichung Ihrer Geschäftsziele erleichtern.

Innovation.



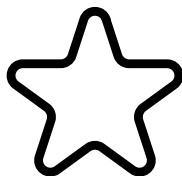
Mit zunehmender Komplexität und Anwendung von KI-Modellen steigt auch die Nachfrage nach Datenspeicherlösungen mit hoher Kapazität rasant an. Die Exos-Serie von Seagate mit Mozaic-Technologie ist branchenweit die erste Festplatte mit einer enormen Speicherdichte von 3 TB pro Platte. Sie bieten die außergewöhnliche Speicherkapazität und Energieeffizienz, die für die Weiterentwicklung und verbreitete Anwendung von KI-Workloads erforderlich sind. Die Mozaic-Technologie ebnet den Weg für die nächste Generation von Rechenzentren und Cloud-Architekturen.

Integriertes Portfolio.



Unser integriertes Portfolio ermöglicht es Ihnen, Lösungen zusammenzustellen und zu konfigurieren, die den wachsenden Anforderungen Ihrer Kunden gerecht werden. Sei es die Skalierung ihres Geschäftsmodells, die Modernisierung von Sicherheits- und Wiederherstellungsstrategien oder die Vereinfachung von Kostenstrukturen: mit unseren Lösungen können Sie Ihren Kunden helfen, ihre Geschäftsziele zu erreichen.

Programmvorteile.



Partner sowie Partner der Stufen Emerald und Diamond können Enterprise-Festplatten- und Systemdeals über unser benutzerfreundliches Portal registrieren. Reichen Sie eine angebotsbasierte Anfrage für Werbekostenzuschüsse (MDF) ein und nutzen Sie das Ignite-Programm, um die Umsatzgrenzen für die nächste Programmstufe schneller zu erreichen.

Ihr zuverlässiger Speicherpartner.

Das Seagate Partner Program wurde für Value-Added-Reseller, Systemintegratoren und Managed Service Provider entwickelt und zeichnet sich durch eine straffe, optimierte Programmstruktur mit verschiedenen Vorteilen und Prämien aus.

Hierzu gehören der Zugang zu Sonderpreisen, Sofortrabatte, der Zugriff auf Vertriebstools wie Deal-Registrierung, Co-Marketing und Unterstützung bei der Nachfragegenerierung sowie Schulungen und Kompetenzentwicklung. Wir bieten außerdem Zugang zu Testgeräten und Demogeräten.



Anforderungen.

| | Partner | Emerald | Diamond |
|-------------------------|----------------|----------------|----------------|
| Umsatz* | 0 USD | 500.000 USD | 2.500.000 USD |
| Autorisierte AGB | Ja | Ja | Ja |

*Alle Seagate-Produkte während des Seagate-Geschäftsjahres (Juli – Juni) inbegriffen.

Partnervorteile.

| | | Partner | Emerald | Diamond |
|--|---|-------------------------------|-------------------|---------|
| Finanzielle Vorteile | MDF | - | Vorschlagsbasiert | |
| | Zugang zu Sonderpreisen | Abhängig von Geschäftsvolumen | | |
| | Sofortrabatt* | Ja | Ja | Ja |
| | Deal-Registrierung* | Ja | Ja | Ja |
| | Anreize | - | Ja | Ja |
| Geschäftliche Vorteile | Zugang zum Vertriebsspezialisten | - | - | Ja |
| | Zugang zum Marketingspezialisten | - | - | Ja |
| | Partner Program-Abzeichen und -Zertifikat | Ja | Ja | Ja |
| | Seagate Where-to-Buy(WTB)-Feature (Bezugsquellen) | Auf Einladung | | Ja |
| | Zugang zu Evaluierungslaufwerken und Demogeräten* | Ja | Ja | Ja |
| | Partner Program Summit | Auf Einladung | | Ja |
| | Partner Advisory Board | - | Auf Einladung | |
| Training und Kompetenzentwicklung | Zugang zu Kompetenztraining und Kursen | Ja | Ja | Ja |
| | Zugang zu Vor-Ort-/Spezienschulungen | - | Auf Anfrage | Ja |
| | Co-Branding-Fallstudie/Referenzarchitektur/Lösungsübersichten | - | Ja | Ja |

*Nur für ausgewählte Produkte und Regionen.

Verschaffen Sie sich einen Wettbewerbsvorteil.

Das Partner Program von Seagate umfasst technische und geschäftsbezogene Trainings, die auf unserem Partnerportal verfügbar sind. Mithilfe personalisierter Lernpfade ermöglichen wir es Partnern, von neuen Speichertrends zu profitieren und neue Einnahmequellen zu erschließen. Unser Kompetenz-Framework ist darauf ausgelegt, ein umfassendes Verständnis verschiedener Datenspeichermärkte zu vermitteln und deckt Spezialthemen wie Cloud-, Edge- und Rechenzentrumslösungen, Video- und Bildgebungsanwendungen (VIA) sowie Network-Attached-Storage(NAS)-Lösungen ab.

Partner können ihren Lernprozess an ihren Marktschwerpunkt, ihre Produktspezialisierung oder ihre Rolle innerhalb ihrer Organisation anpassen. Technische Fachkräfte können ihr Wissen über Systemarchitekturen und -integration vertiefen, während Vertriebsteam mehr über die Positionierung von Lösungen und die Differenzierung gegenüber der Konkurrenz erfahren können.

Nach Abschluss einer Kompetenzschulung erhalten Partner ein exklusives digitales Abzeichen (Badge). Diese Badges dienen als Kompetenznachweis gegenüber Kunden und verschaffen ihnen einen Wettbewerbsvorteil. Das Trainings- und Weiterbildungsangebot wird regelmäßig aktualisiert, wenn neue Produkte eingeführt werden oder die Marktanforderungen dies erfordern.



Sind Sie bereit, Seagate-Partner zu werden?

Werden Sie Teil eines unschlagbaren Teams und starten Sie Ihre Reise zu mehr Wachstum und Erfolg mit Seagate. Machen Sie den nächsten Schritt und [registrieren Sie sich hier](#).

Nach der Anmeldung erhalten Sie Zugriff auf unser Partnerportal, wo Sie Ihre Verkaufskennnisse durch maßgeschneiderte Trainingsprogramme schärfen können. Vergessen Sie nicht, alle Kompetenzen zu erwerben und dies in Ihrem LinkedIn-Netzwerk zu bewerben, sobald Sie ein Abzeichen erhalten haben!

Weitere Informationen zu unserem Programm finden Sie [auf unserer Partnerseite](#).

1. Für Seagate Partner Program registrieren
2. Greifen Sie auf das Seagate-Partnerportal zu und akzeptieren Sie die AGB des Partner Program.
3. Entdecken Sie die Lernpfade und starten Sie ein Training
4. Erwerben Sie Kompetenzen und bewerben Sie Ihre Erfolge auf LinkedIn
5. Nutzen Sie die Vertical Solution Briefs und Marketingmaterialien
6. Senden Sie Ihre Deal-Registrierungen
7. Verfolgen Sie Ihre Leistung in den Dashboards des Partnerportals

REGISTER TODAY



Partner in China scannen bitte den QR-Code, um über die WeChat Mini-App auf das Seagate Partner Program zuzugreifen.

中国大陆用户登录或注册
请扫二维码或微信搜索“希捷尊享荟”小程序