

**SEAGATE PARTNER PROGRAM**

Construyendo el futuro del  
almacenamiento de datos. Juntos.

# Entra en un **thriving** asociación con una innovadora Líder del sector.

Durante más de cuatro décadas, Seagate ha estado a la vanguardia en la configuración del futuro del almacenamiento de datos.

Transforme su negocio con el Programa de socios de Seagate,

diseñado para brindarle los recursos, el apoyo y las oportunidades que necesita para crecer. Nuestro enfoque integrado combina soluciones de almacenamiento líderes en la industria con una capacitación integral para socios para impulsar el éxito mutuo.

Nuestras soluciones de almacenamiento innovadoras y escalables ayudan a resolver los desafíos actuales relacionados con los datos y el almacenamiento para aplicaciones de IA y en la nube. La necesidad de un almacenamiento seguro, sostenible y escalable nunca ha sido mayor.

Descubra cómo podemos ayudarte a acelerar el crecimiento y maximizar **el valor de sus datos.**

Nuestra relación con Seagate es un ejemplo de lo que debe ser una alianza: confiabilidad, innovación y un compromiso compartido con el éxito de los clientes.



**DAVID MIKETINAC**

Vicepresidente de Iniciativas

Estratégicas

Cambridge Computer\*

## Diseñado para la economía de datos: su socio en soluciones de capacidad masiva.

En esta creciente economía de datos, las empresas necesitan soluciones de almacenamiento de datos de gran capacidad. Más que nunca, las empresas se enfrentan al reto de encontrar nuevas formas de gestionar volúmenes de información cada vez mayores. El Programa de socios de Seagate está aquí para ayudarle a tener éxito.

El modelo de socios de tres niveles de Seagate proporciona recursos y herramientas para ayudar a impulsar el crecimiento empresarial. Nuestra oferta de productos integrada y completa abarca una gama completa de necesidades de almacenamiento, desde dispositivos personales hasta sistemas de almacenamiento de datos empresariales y la nube. Además, nuestra amplia gama de herramientas y pistas personalizadas están diseñadas para ayudarle a alcanzar sus objetivos, siempre. Porque cuando se trata de nuestros socios, estamos comprometidos a brindarles lo que necesitan, cuando lo necesitan.

Nunca ha habido un mejor momento para asociarse con Seagate. Como proveedor líder mundialmente reconocido de almacenamiento de gran capacidad, Seagate ha suministrado más de 4 zettabytes a lo largo de sus 45 años de historia, abarcando la nube, el perímetro y los dispositivos finales.

\*Cambridge Computer es una empresa integradora de tecnología, consultora y socia de canal que proporciona productos y servicios a usuarios finales técnicos con sede en Waltham, Massachusetts.

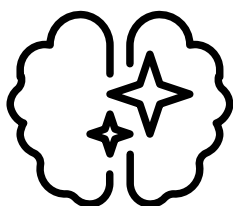
## Compromiso.



Nuestro compromiso con nuestros socios se centra en la colaboración, la confianza ganada y en asegurarnos de hacer todo lo posible para apoyarlos durante todo el ciclo de ventas. Al asociarse con nosotros, tendrá acceso a soluciones tecnológicas líderes en la industria que no solo mejoran la gestión de datos, la seguridad y la escalabilidad, sino que también le acercan al logro de sus objetivos comerciales.

---

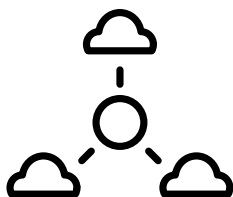
## Innovación.



A medida que los modelos de IA ganan en complejidad y ámbitos de aplicación, la demanda de soluciones de almacenamiento de datos de gran capacidad se está disparando. La serie Exos de discos duros de Seagate, equipada con la tecnología Mozaic, es la primera del sector en alcanzar una densidad de área sin precedentes de 3 TB por placa. Ofrecen la extraordinaria capacidad de almacenamiento y la eficiencia energética necesarias para las cargas de trabajo de IA en constante evolución y expansión. La tecnología de Mozaic abre el camino hacia la próxima generación de centros de datos y arquitecturas en la nube.

---

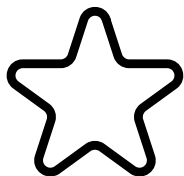
## Portafolio integrado.



Nuestro portafolio integrado le permite combinar y configurar soluciones para satisfacer las crecientes necesidades de los clientes. Desde escalar su negocio hasta modernizar sus estrategias de copia de seguridad y recuperación, o eliminar la complejidad de los costos, usted tiene la capacidad de ayudar a sus clientes a alcanzar sus objetivos empresariales.

---

## Beneficios del programa.



Partnerzy o statusie Emerald y Diamond mogą rejestrować oferty na dyski twarde i systemy korporacyjne za pośrednictwem naszego łatwego w obsłudze portalu. Presenta una solicitud de MDF basada en una propuesta y aprovecha el Programa Ignite para acelerar el cumplimiento de los umbrales de ingresos para el siguiente nivel de los programas.

Hemos escuchado a nuestros socios. Como resultado, renovamos nuestro programa para centrarnos en las vastas oportunidades de datos en la nube, las aplicaciones de IA y en la periferia. Capacitamos a nuestros socios con la experiencia necesaria para aprovechar las tendencias emergentes y generar nuevas fuentes de ingresos. Nuestro nuevo marco de competencias ofrece una comprensión exhaustiva de las diversas necesidades y soluciones de almacenamiento de datos de mercado. Además, hemos introducido nuevos beneficios financieros para nuestros socios. Esto no es solo un programa de almacenamiento, sino un enfoque integral para ayudar a los revendedores a convertirse en asesores de confianza del sector.

## Diseñado para el crecimiento, desde la nube hasta la periferia.

Como líder del sector, Seagate permite a nuestros socios alcanzar el éxito a través de nuestra amplia cartera de productos.

Desde que enviamos nuestro primer disco duro, nunca hemos dejado de innovar, siempre creyendo en **el valor de los datos**.



### MELYSSA BANDA

Vicepresidenta sénior  
Productos y mercados de la periferia  
Seagate Technology



# Su socio de almacenamiento ideal.

Diseñado para revendedores de valor añadido, integradores de sistemas y proveedores de servicios gestionados, el Programa de socios de Seagate ofrece una estructura de programa simplificada y optimizada con diferentes beneficios y recompensas.

Esto incluye acceso a la mesa de negociación, descuentos por adelantado, acceso a herramientas de ventas como registro de acuerdos, marketing conjunto y apoyo a la generación de demanda, así como capacitación y desarrollo de competencias. También proporcionamos acceso a unidades de evaluación y equipos de demostración.



## Requisitos.

	<b>Socio</b>	<b>Emerald</b>	<b>Diamond</b>
<b>Ingresos*</b>	0 USD	500,000 USD	2,500,000 USD
<b>Términos y condiciones autorizados</b>	Sí	Sí	Sí

\*Todos los productos Seagate incluidos durante el año fiscal de Seagate (julio – junio).

# Beneficios de los socios.

		Socio	Emerald	Diamond
<b>Beneficios financieros</b>	MDF	-	Basado en propuestas	
	Acceso a precios especiales	Dependiendo de la oportunidad		
	Descuentos por adelantado*	Sí	Sí	Sí
	Registro de oferta*	Sí	Sí	Sí
	Incentivos	-	Sí	Sí
<b>Beneficios para las empresas</b>	Acceso a especialistas en ventas	-	-	Sí
	Acceso a especialistas en marketing	-	-	Sí
	Insignia y certificado del programa	Sí	Sí	Sí
	Página destacada Dónde comprar (WTB) de Seagate	Por invitación		Sí
	Acceso a unidades de evaluación y equipos de demostración*	Sí	Sí	Sí
	Cumbre del Programa de socios	Por invitación		Sí
	Consejo asesor de socios	-	Por invitación	
<b>Capacitación y competencias</b>	Acceso a cursos de competencias y capacitación	Sí	Sí	Sí
	Acceso a capacitación in situ/dedicada	-	Por solicitud	Sí
	Estudio de caso/Arquitectura de referencia/Resúmenes de soluciones de co-branding	-	Sí	Sí

\*Aplicable a determinados productos y regiones.

# Obtenga una ventaja competitiva.

El programa de socios de Seagate ofrece una capacitación técnica y comercial disponible en nuestro portal de socios. Mediante rutas de aprendizaje personalizadas, capacitamos a nuestros socios para que aprovechen las tendencias emergentes en almacenamiento y desbloqueen nuevas fuentes de ingresos. Nuestro marco de competencias está diseñado para proporcionar una comprensión integral de los diversos mercados de almacenamiento de datos, abarcando áreas especializadas como soluciones en la nube, en el borde y en centros de datos, aplicaciones de vídeo e imágenes (VIA) y soluciones de almacenamiento conectado a la red (NAS).

Los socios pueden personalizar su proceso de aprendizaje en función de su enfoque de mercado, especialización de producto o rol organizacional. Los profesionales técnicos pueden profundizar sus conocimientos sobre arquitectura e integración de sistemas, mientras que los equipos de ventas pueden dominar el posicionamiento de soluciones y la diferenciación competitiva.

Al completar una capacitación de competencias, los socios obtienen una insignia digital exclusiva. Estas insignias ayudan a demostrar su competencia a los clientes y les dan una ventaja competitiva. La capacitación y la educación impartidas también incluyen actualizaciones periódicas para estar al día de los nuevos lanzamientos de productos y de las cambiantes exigencias del mercado.



# ¿Está listo para convertirse en socio de Seagate?

Prepárese para embarcarse en un viaje de éxito y crecimiento con nosotros. Dé el siguiente paso y [regístrese aquí](#).

Una vez que se haya registrado, obtendrá acceso a nuestro portal de socios, donde podrá enriquecer sus conocimientos empresariales a través de programas de capacitación personalizados. ¡No olvide completar nuestras competencias y compartirlas con su red de LinkedIn una vez que haya recibido la insignia de competencia!

Para obtener más información sobre nuestro programa, visite la página de nuestros socios [aquí](#).

1. Regístrese en el Seagate Partner Program
2. Acceda al portal de socios de Seagate y acepte los términos y condiciones del programa de socios
3. Explore las rutas de aprendizaje y comience a capacitarse
4. Desarrolle sus competencias y promocióne sus logros en LinkedIn.
5. Aproveche los resúmenes de soluciones verticales y los materiales de marketing.
6. Envíe sus registros de ofertas
7. Realice un seguimiento de su rendimiento en los paneles del Portal de socios

**REGISTER TODAY**



Para socios en China, escanee el código QR para acceder al Programa de socios de Seagate a través de la aplicación WeChat Mini.

中国大陆用户登录或注册  
请扫二维码或微信搜索“希捷尊享荟”小程序