

SEAGATE PARTNER PROGRAM

Construire l'avenir du stockage
de données. Ensemble.

Associez-vous à thriving un pionnier du secteur.

Depuis plus de 40 ans, Seagate façonne l'avenir du stockage de données en incarnant l'avant-garde de l'innovation.

Transformez votre activité grâce au programme de partenariat de Seagate qui vous apportera les ressources, le support et les opportunités dont vous avez besoin pour développer votre activité. Notre approche intégrée allie solutions de stockage de pointe et activation poussée du réseau de partenaires pour favoriser une réussite mutuelle.

Nos solutions de stockage innovantes et évolutives aident à relever les défis actuels liés aux données et au stockage dans les applications IA et cloud. Le secteur a plus que jamais besoin d'un stockage sécurisé, durable et évolutif.

Découvrez ce que nous proposons pour accélérer votre croissance et tirer **le meilleur parti de vos données.**

Notre relation avec Seagate est un modèle de partenariat : fiabilité, innovation et engagement mutuel pour la réussite client.

DAVID MIKETINAC

Vice-président, Initiatives stratégiques
Cambridge Computer*



Conçu pour l'économie des données : votre partenaire en solutions de grande capacité.

Dans cette économie des données en plein essor, les entreprises ont besoin de solutions de stockage de grande capacité. Plus que jamais, les entreprises sont confrontées au défi consistant à trouver de nouvelles façons de gérer des volumes croissants d'informations. Le Seagate Partner Program est là pour contribuer à votre réussite.

Le modèle de partenariat à trois niveaux de Seagate comprend les ressources et les outils nécessaires pour stimuler la croissance du chiffre d'affaires. Notre offre de produits intégrée et complète couvre un large éventail de besoins de stockage, pour les appareils des particuliers, les systèmes de stockage des entreprises et le cloud. De plus, notre vaste gamme d'outils et de parcours personnalisés est conçue pour vous aider à atteindre vos objectifs, à coup sûr. Vous faites partie de nos partenaires et nous nous engageons à vous fournir ce dont vous avez besoin, quand vous en avez besoin.

C'est le moment idéal pour s'associer à Seagate. En tant que leader du secteur des solutions de stockage de grande capacité internationalement reconnu, Seagate a fourni plus de 4 zettaoctets en 45 ans d'histoire, pour le cloud, la périphérie et les terminaux.

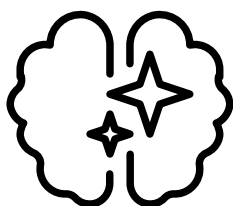
* Cambridge Computer est un intégrateur technologique, une société de conseil et un partenaire de distribution fournissant des produits et des services aux utilisateurs finaux techniques, basé à Waltham, Massachusetts.

Engagement.



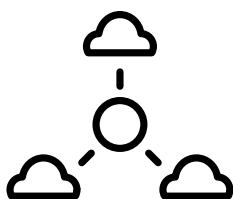
Notre engagement envers nos partenaires est axé sur la collaboration, la confiance gagnée et la volonté d'en faire plus pour les soutenir tout au long du cycle de vente. En collaborant avec nous, vous avez accès à des solutions technologiques de pointe qui non seulement améliorent la gestion des données, la sécurité et l'évolutivité, mais vous rapprochent également de la réalisation de vos objectifs commerciaux.

Innovation.



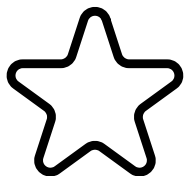
À mesure que les modèles d'IA gagnent en complexité et en application, la demande de solutions de stockage de données haute capacité monte en flèche. Les disques durs Seagate de la gamme Exos dotée de la technologie Mozaic offrent une densité surfacique révolutionnaire de 3 To par plateau, une première dans le secteur. Ils apportent l'efficacité énergétique et la capacité de stockage extraordinaires requises pour suivre l'évolution et l'expansion des charges de travail de l'IA. La technologie Mozaic ouvre la voie à la prochaine génération d'architectures pour les centres de données et le cloud.

Portefeuille intégré.



Notre portefeuille intégré vous permet de combiner et de configurer des solutions répondant aux besoins croissants des clients. Qu'il s'agisse de suivre l'évolution de leur activité, de moderniser leurs stratégies de sauvegarde et de récupération ou de leur éviter des coûts liés à la complexité, vous êtes en mesure d'aider vos clients à atteindre leurs objectifs commerciaux.

Avantages du programme.



Les partenaires de niveau Partners, Emerald et Diamond peuvent enregistrer des opportunités concernant les disques durs et les systèmes d'entreprise via notre portail simple à utiliser. Soumettez une demande MDF basée sur une proposition et profitez du programme Ignite pour atteindre plus vite le niveau supérieur du programme.

Nous avons entendu nos partenaires. Et c'est pourquoi nous avons repensé notre programme de manière à cibler les nombreuses opportunités liées aux données dans le cloud, dans les applications d'IA et à la périphérie. Nous apportons à nos partenaires l'expertise nécessaire pour tirer parti des tendances émergentes et débloquer de nouvelles sources de revenus. Notre nouveau cadre de compétences offre une compréhension approfondie des différents besoins et diverses solutions de stockage des données sur le marché. De plus, nous avons introduit de nouveaux avantages financiers pour nos partenaires. Il ne s'agit pas seulement d'un programme de stockage, mais d'une approche holistique visant à aider les revendeurs à devenir des conseillers de confiance dans le secteur.

Conçu pour la croissance, du cloud à la périphérie.

En tant que leader du secteur, Seagate offre à ses partenaires la possibilité de réussir grâce à son large portefeuille de produits.

Depuis que nous avons livré notre tout premier disque dur, nous n'avons jamais cessé d'innover, croyant toujours en la valeur des données.

MELYSSA BANDA

Vice-présidente senior
Produits et marchés Edge
Seagate Technology



Votre partenaire de stockage de référence.

Conçu pour les revendeurs à valeur ajoutée, les intégrateurs de systèmes et les fournisseurs de services gérés, le Seagate Partner Program crée une structure simplifiée et optimisée qui donne accès à divers avantages et récompenses.

Il s'agit notamment de l'accès aux tarifs spéciaux, aux remises initiales, aux outils de vente tels que l'enregistrement des opportunités, le co-marketing et le support de génération de demande, ainsi qu'aux formations et aux compétences. Nous proposons également un accès à des unités d'évaluation et à du matériel de démonstration.



Conditions d'accès

	Partenaire	Émeraude	Diamant
Chiffre d'affaires*	0 USD	500 000 USD	2 500 000 USD
Conditions générales des partenaires agréés	Oui	Oui	Oui

* Tous les produits Seagate inclus pendant l'exercice fiscal de Seagate (juillet à juin).

Avantages pour les partenaires.

		Partenaire	Émeraude	Diamant
Avantages financiers	MDF	-	Sur proposition	
	Accès au tarif spécial	En fonction de l'opportunité		
	Remise initiale*	Oui	Oui	Oui
	Enregistrement de l'opportunité*	Oui	Oui	Oui
	Primes	-	Oui	Oui
Avantages pour l'entreprise	Accès à un spécialiste des ventes	-	-	Oui
	Accès à un spécialiste du marketing	-	-	Oui
	Badge et certificat Seagate Partner Program	Oui	Oui	Oui
	Inclusion sur la page Où acheter de Seagate	Sur invitation		Oui
	Accès aux disques d'évaluation et au matériel de démonstration*	Oui	Oui	Oui
	Partner Program Summit	Sur invitation		Oui
	Comité consultatif des partenaires	-	Sur invitation	
Formation et compétences	Accès aux formations et au cadre de compétences	Oui	Oui	Oui
	Accès à la formation sur site/dédiée	-	Sur demande	Oui
	Étude de cas co-marquée/ Architecture de référence/Fiches sur les solutions	-	Oui	Oui

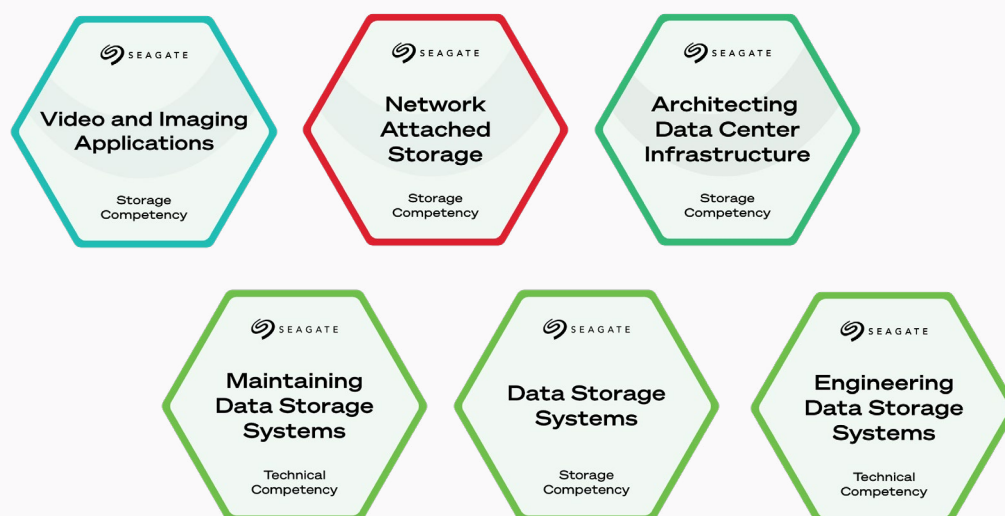
*Applicable à certains produits et certaines régions.

Gagnez un avantage concurrentiel.

Le programme de partenariat de Seagate propose des formations techniques et commerciales accessibles via notre portail des partenaires. Grâce à nos parcours d'apprentissage personnalisés, nos partenaires peuvent capitaliser sur les tendances émergentes en matière de stockage et débloquer de nouvelles sources de revenus. Notre cadre de compétences est conçu pour donner une vision exhaustive des différents marchés du stockage de données, couvrant des domaines spécialisés tels que les solutions cloud, de périphérie et de centres de données, les applications vidéo et d'imagerie (VIA), et les solutions de stockage en réseau (NAS).

Les partenaires peuvent personnaliser leur parcours d'apprentissage en fonction de leur orientation marché, de leur spécialisation produit ou de leur rôle organisationnel. Les professionnels techniques peuvent approfondir leurs connaissances en matière d'architecture et d'intégration de systèmes, tandis que les équipes commerciales peuvent maîtriser le positionnement des solutions et la différenciation concurrentielle.

À l'issue d'une formation basée sur les compétences, les partenaires obtiennent un badge numérique exclusif. Ces badges permettent de mettre en valeur leurs compétences auprès des clients et leur donnent un avantage concurrentiel. De plus, nos formations et supports sont régulièrement mis à jour au gré des lancements de nouveaux produits et de l'évolution des exigences du marché.



Vous souhaitez devenir partenaire de Seagate ?

Préparez-vous à embarquer pour un voyage vers la réussite et la croissance en notre compagnie. Passez à l'étape suivante et [inscrivez-vous](#).

Ensuite, vous aurez accès à notre portail partenaires où vous pourrez enrichir vos connaissances commerciales grâce à des programmes de formation sur mesure. N'oubliez pas de suivre nos parcours et de les partager avec votre réseau LinkedIn chaque fois que vous obtenez un badge de compétence !

Pour en savoir plus sur notre programme, consultez notre [page des partenaires](#).

1. Inscrivez-vous au Seagate Partner Program
2. Accédez au portail des partenaires Seagate et acceptez les conditions générales du programme
3. Découvrez les parcours d'apprentissage et commencez à vous former
4. Décrochez des compétences et affichez-les sur LinkedIn
5. Tirez parti de nos fiches de solution verticales et supports marketing
6. Soumettez vos enregistrements d'opportunités
7. Suivez vos performances avec les tableaux de bord du portail partenaires

REGISTER TODAY



Pour accéder au Seagate Partner Program via le miniprogramme WeChat, les partenaires situés en Chine doivent scanner le code QR.

中国大陆用户登录或注册
请扫二维码或微信搜索“希捷尊享荟”小程序