

SEAGATE PARTNER PROGRAM

データ・ストレージの未来を
築きましょう。

どうぞお入りく thriving ださい提携革新的な 業界のリーダー

40年以上にわたり、Seagateは第一線でデータ・ストレージの未来を形成してきました。

パートナー様の成長に必要なリソース、サポート、機会を提供するために設計されたSeagate Partner Programに参加してビジネスを変革してください。Seagateは、業界をリードするストレージ・ソリューションと包括的なパートナー支援を組み合わせた統合的なアプローチを通じて、相互の成功を推進します。

Seagateの革新的で拡張性の高いストレージ・ソリューションは、AIおよびクラウド・アプリケーションのデータとストレージに関する現在の課題の解決に貢献します。安全で持続可能かつ拡張性のあるストレージのニーズは、かつてないほど高まっています。

成長を加速し、**お客様のデータの価値**を最大限に引き出す方法をご紹介します。

Seagateとの関係は、パートナーシップのあるべき姿、つまり信頼性、革新性、そしてお客様の成功に向けた共通のコミットメントをまさに体現しています。



デイビッド・ミケティナック
(DAVID MIKETINAC) 氏
戦略的イニシアチブ担当副社長
Cambridge Computer*

データ経済のために構築された大容量ソリューションを提供する最適なパートナー。

急成長を遂げるこのデータ経済において、企業は大容量データ・ストレージ・ソリューションを必要としています。かつてないほど多くの企業が、増加の一途をたどる情報量を管理する新たな手段を見出すという課題に直面しています。Seagate Partner Programは、パートナー様の成功を支援するために構築されました。

Seagateの3層パートナー・モデルは、ビジネスの成長を促進するリソースとツールを提供します。Seagateの包括的な統合製品ラインアップは、個人向けデバイスから企業向けデータ・ストレージ・システム、クラウドに至るまで、あらゆるストレージのニーズに対応しています。さらに、Seagateの多様なツールとカスタマイズされた学習コースは、パートナー様の目標達成支援を常に視野に入れて設計されています。私たちは、パートナーの皆様に必要なとき必要なサービスをお届けすることを大切にしています。

今こそ、Seagateと提携する絶好の時期です。世界的に認められた大容量ストレージの主要プロバイダであるSeagateには、設立からの45年間でクラウド、エッジ、エンドポイント・デバイスに4ゼタバイトのストレージを提供してきた実績があります。

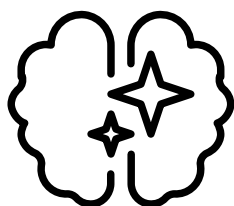
*Cambridge Computerは、マサチューセッツ州ウォルサムに拠点を置く、技術系エンドユーザー向け製品およびサービスを提供するテクノロジー・インテグレータ兼コンサルティング会社、およびチャネル・パートナーです。

コミットメント。



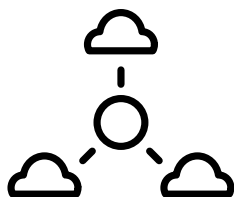
Seagateは、パートナー様に対するコミットメントとして、コラボレーション、信頼の構築、そして販売サイクル全体を通じたパートナー様サポートに全力を尽くすことに重点を置いています。Seagateと提携いただくことで、データ管理、セキュリティ、拡張性を強化するだけでなく、ビジネス目標達成に皆様を大きく近づける、業界をリードするテクノロジー・ソリューションをご利用いただけます。

イノベーション。



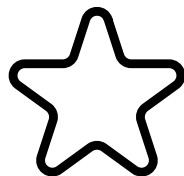
AIモデルの複雑さと用途の拡大に伴って、大容量データ・ストレージ・ソリューションへの需要が急増しています。Mozaicテクノロジーを搭載したSeagateのExosシリーズ・ハードディスク・ドライブは、プラッタあたり3TBという画期的な記録密度を達成した業界初のハードディスク・ドライブです。このドライブは、進化と拡大を続けるAIワークロードに必要な、卓越したストレージ容量と電力効率を備えています。Mozaicテクノロジーは、次世代のデータ・センターとクラウド・アーキテクチャの基盤を提供します。

統合ポートフォリオ。



Seagateは統合ポートフォリオをご用意していますので、パートナー様はソリューションを組み合わせることで構成し、お客様の増大するニーズに応えることができます。ビジネスの拡大から、バックアップとリカバリ戦略のモダナイズ、コスト構造の複雑化の解消に至るまで、お客様のビジネス目標の達成を支援することが可能になります。

プログラムの特典。



エメラルドおよびダイヤモンド階層のパートナー様は、使いやすいポータルを通じて、エンタープライズ向けハードディスク・ドライブおよびシステム案件をご登録いただけます。提案ベースのMDFリクエストを送信し、Igniteプログラムを活用して、プログラムの次の階層の収益基準の達成を加速させてください。

私たちはパートナー様の声に耳を傾けています。その結果として、プログラムを刷新し、クラウド、AIアプリケーション、そしてエッジにおける膨大なデータ活用の機会に焦点を当ててきました。当社は、パートナーの皆様、新たなトレンドを活用し、新たな収益源を開拓するために必要な専門知識を提供します。Seagateの新たな技術習得フレームワークにより、様々な市場のデータ・ストレージのニーズとソリューションについて包括的に理解することができます。さらに、パートナー様向けの新しい財務的特典も導入しました。単なるストレージ・プログラムではない、包括的なアプローチによって、リセラーが信頼される業界アドバイザーとなることを支援します。

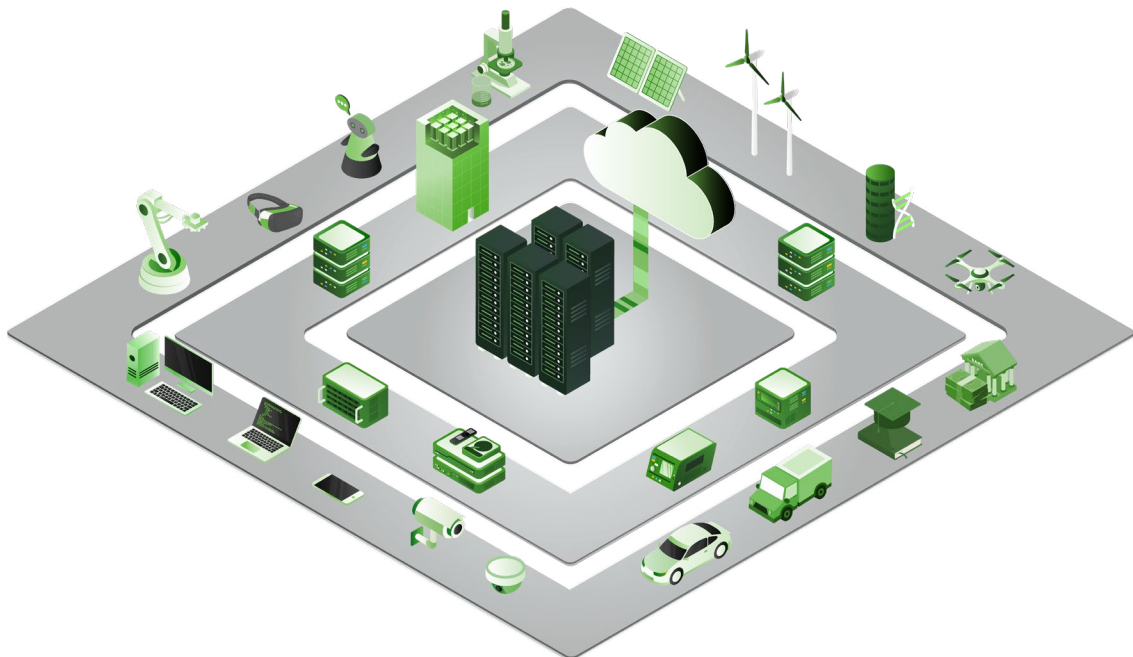
クラウドから エッジまでの成長を 見据えて構築。

業界のリーダー企業であるSeagateは、幅広い製品ポートフォリオを通じてパートナー様の成功を実現します。

最初のハードディスク・ドライブを出荷して以来、私たちはイノベーションを止めることなく、常に**データの価値**を信じて取り組んでいます。



メリッサ・バンダ (MELYSSA BANDA)
上席副社長
エッジ製品および市場担当
Seagate Technology



信頼できる ストレージ・パートナー。

Seagate Partner Programは、付加価値リセラー、システム・インテグレータ、マネージド・サービス・プロバイダ向けに設計されており、合理化および最適化されたプログラム構造を基盤に様々な特典や報酬を提供しています。

その例として、特別価格へのアクセス、前払いリベートに加え、案件登録、共同マーケティング、需要創出支援などの販売ツールへのアクセスや、トレーニングおよび技術習得が挙げられます。また、評価用ユニットやデモ機器もご利用いただけます。

要件。

	パートナー	エメラルド	ダイヤモンド
売上高*	0米ドル	500,000米ドル	2,500,000米ドル
正式な利用条件	○	○	○

*Seagateの会計年度(7月～6月)に含まれるすべてのSeagate製品。



参加特典。

		パートナー	エメラルド	ダイヤモンド
財務的な メリット	MDF	-	提案ベース	
	特別価格のご利用について	機会に基づく		
	前払いリベート*	○	○	○
	案件登録*	○	○	○
	インセンティブ	-	対応	○
ビジネス面での メリット	セールス・スペシャリストへのアクセス	-	-	対応
	マーケティング・スペシャリストへのアクセス	-	-	対応
	Partner Program認定バッジ および証明書	○	○	○
	Seagate購入先 (WTB) ページへの 記載	招待制		対応
	評価用ドライブおよびデモ機器の 利用*	○	○	○
	Partner Program Summit	招待制		対応
	Partner Advisory Board	-	招待制	
トレーニング および 技術習得	技術習得およびトレーニング・コー スへのアクセス	○	○	○
	オンサイト/専用トレーニングへの アクセス	-	リクエスト制	対応
	共同ブランディング・ケーススタ ディ/リファレンス・アーキテクチャ/ ソリューション概要	-	対応	○

*一部の製品および地域に適用されます。

ライバルに勝つために。

Seagate Partner Programでは、技術およびビジネス関連のトレーニングをパートナー・ポータルで提供します。パーソナライズされた学習パスを提供することで、パートナー様が新たなストレージのトレンドを活用し、新たな収益源を開拓できるよう支援します。当社の技術習得フレームワークは、クラウド、エッジ、データ・センター・ソリューション、ビデオ・イメージング・アプリケーション (VIA)、ネットワークアタッチド・ストレージ (NAS) ソリューションといった専門分野を含む、様々なデータ・ストレージ市場を包括的に理解できる設計になっています。

パートナー様は、それぞれが注力する市場、製品の専門性、または組織内での役割に基づいて、学習の進め方をカスタマイズできます。技術プロフェッショナルは、システム・アーキテクチャと統合に関する知識を深めることができ、営業チームはソリューションの位置付け方法や競合他社との差別化方法を学習できます。

技術習得トレーニングを修了されたパートナー様は、限定のデジタル・バッジを取得できます。これらのバッジによって、お客様に卓越したスキルをアピールし、競争上の優位性を得ることができます。パートナー様向けのトレーニングおよび教育では、新製品投入や変化する市場ニーズを常に把握いただけるように、定期的に最新情報も提供しています。



Seagateのパートナーになる準備は整いましたか？

Seagateと共に成功と成長のプロセスを開始する準備を整えてください。次のステップとして、[こちらからご登録ください](#)。

登録が完了すると、パートナー・ポータルにアクセスし、カスタマイズされたトレーニング・プログラムを通じてビジネス知識を深めることができます。技術習得も忘れずに完了し、技術習得バッジを獲得したら、LinkedInネットワークで習得した技術を共有してください。

当プログラムの詳細については、[こちらの](#)パートナー・ページをご覧ください。

1. Seagate Partner Programに登録する
2. Seagateのパートナー・ポータルにアクセスし、Partner Programの利用条件に同意する
3. 学習パスを探索し、トレーニングを開始する
4. 技術習得を達成し、LinkedInで習得した技術をアピールする
5. 特定業種向けソリューション概要とマーケティング資料を活用する
6. 案件登録を送信する
7. パートナー・ポータルのダッシュボードで、ご自身のパフォーマンスを追跡する

REGISTER TODAY



中国のパートナーの皆様は、QRコードをスキャンしてWeChat Miniアプリ経由でSeagate Partner Programにアクセスしてください。

中国大陆用户登录或注册
请扫二维码或微信搜索“希捷尊享荟”小程序