

SEAGATE PARTNER PROGRAM

De toekomst van gegevensopslag
vormgeven. Samen.

Betreed een thriving samenwerking met een innovatieve marktleider.

Al meer dan vier decennia loopt Seagate voorop bij het vormgeven van de toekomst van gegevensopslag.

Transformeer uw bedrijf met het partnerprogramma van Seagate, dat is ontworpen om u de middelen, ondersteuning en kansen te bieden die u nodig heeft om te groeien. Onze geïntegreerde aanpak combineert toonaangevende opslagoplossingen met uitgebreide ondersteuning voor partners om gezamenlijk succes te stimuleren.

Onze innovatieve en schaalbare opslagoplossingen dragen bij aan het oplossen van de huidige uitdagingen op het gebied van data en opslag voor AI- en cloudtoepassingen. De behoefte aan veilige, duurzame en schaalbare opslag is nog nooit zo groot geweest.

Ontdek hoe wij u kunnen helpen om uw groei te versnellen en te optimaliseren **de waarde van uw gegevens.**

Onze relatie met Seagate is een schoolvoorbeeld van hoe een partnerschap eruit zou moeten zien: betrouwbaarheid, innovatie en een vaste inzet voor het succes van de klant.

DAVID MIKETINAC

Vice President, Strategic Initiatives
Cambridge Computer*



Ontworpen voor de data-economie: uw partner in oplossingen met grote capaciteit.

In deze snelgroeiende data-economie hebben ondernemingen behoefte aan oplossingen voor gegevensopslag met een grote capaciteit. Bedrijven worden meer dan ooit geconfronteerd met de uitdaging om nieuwe manieren te vinden om de toenemende hoeveelheid informatie te beheren. Het Seagate Partner Program is er om u te ondersteunen bij het behalen van succes.

Het drieledige partnermodel van Seagate biedt middelen en hulpmiddelen om bedrijfsgroei te stimuleren. Ons geïntegreerde en uitgebreide productaanbod omvat een volledig assortiment aan opslagoplossingen, van persoonlijke apparaten tot gegevensopslagssystemen voor bedrijven en de cloud. Bovendien zijn onze uitgebreide tools en gepersonaliseerde trajecten ontworpen om u, altijd, te ondersteunen bij het bereiken van uw doelstellingen. Wij doen er alles aan om u, als onze partner, alles te bieden wat u nodig hebt, wanneer u het nodig hebt.

Er is nog nooit een beter moment geweest om een samenwerking aan te gaan met Seagate. Als wereldwijd erkende, toonaangevende leverancier van opslagmedia met grote capaciteit heeft Seagate in zijn 45-jarige geschiedenis meer dan 4 zettabytes geleverd, verspreid over cloud-, edge- en eindapparaten.

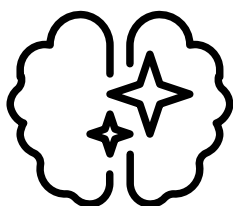
*Cambridge Computer is een technologie-integrator, adviesbureau en kanaalpartner die producten en diensten levert aan technische eindgebruikers en is gevestigd in Waltham, Massachusetts.

Betrokken.



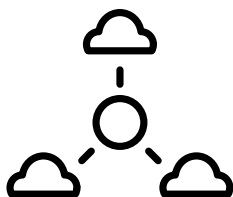
Onze toewijding aan partners is gericht op samenwerking, opgebouwd vertrouwen en het leveren van extra inspanningen om onze partners gedurende de gehele verkoopcyclus te ondersteunen. Door met ons samen te werken, krijgt u toegang tot toonaangevende, technologische oplossingen die niet alleen het gegevensbeheer, de beveiliging en de schaalbaarheid verbeteren, maar u ook dichterbij het bereiken van uw bedrijfsdoelstellingen brengen.

Innovatief.



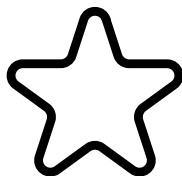
Naarmate AI-modellen steeds complexer worden en in steeds meer toepassingen worden gebruikt, stijgt de vraag naar oplossingen voor gegevensopslag met een hoge capaciteit explosief. De Exos-serie harde schijven van Seagate, die gebruikmaakt van Mozaic-technologie, is de eerste harde schijf in de branche die een baanbrekende opslagdichtheid van 3 TB per schijfplaat biedt. Ze bieden de uitzonderlijke opslagcapaciteit en energie-efficiëntie die nodig zijn voor de ontwikkeling en uitbreiding van AI-workloads. Mozaic-technologie maakt de weg vrij voor de volgende generatie datacenters en cloudarchitecturen.

Geïntegreerde portfolio.



Met onze geïntegreerde portfolio kunt u oplossingen combineren en configureren om aan de groeiende behoeften van klanten te voldoen. Van het opschalen van hun bedrijf tot het moderniseren van back-up- en herstelstrategieën of het verminderen van kostencomplexiteit: u bent in staat om uw klanten te ondersteunen bij het bereiken van hun bedrijfsdoelstellingen.

Programmavoordelen.



Partners-, Emerald- en Diamond-partners kunnen via ons gebruiksvriendelijke portaal zakelijke harde schijven, systemen en Lyve-deals registreren. Dien een op een voorstel gebaseerd verzoek voor MDF in en maak gebruik van het Ignite-programma om de omzeldrempels voor het volgende niveau van de programma's te versnellen.

Uw betrouwbare partner voor opslag.

Het Seagate Partner Program is ontworpen voor resellers met toegevoegde waarde, systeemintegrators en managed service providers en biedt een gestroomlijnde en geoptimaliseerde programmastructuur met verschillende voordelen en beloningen.

Dit omvat onder meer toegang tot speciale prijzen, directe kortingen, toegang tot verkooptools zoals dealregistratie, co-marketing en ondersteuning bij vraaggeneratie, evenals training en competenties. Wij bieden ook toegang tot testexemplaren en demonstratiemateriaal.



Vereisten.

	Partner	Smaragd	Diamant
Omzet*	0 USD	500.000 USD	2.500.000 USD
Goedgekeurde algemene voorwaarden	Ja	Ja	Ja

*Alle Seagate-producten die zijn opgenomen in het boekjaar van Seagate (juli – juni).

Voordelen voor partners.

		Partner	Smaragd	Diamant
Financiële voordelen	MDF	-	Op basis van voorstellen	
	Toegang tot speciale prijzen	Afhankelijk van de gelegenheid		
	Korting bij aanbetaling*	Ja	Ja	Ja
	Dealregistratie*	Ja	Ja	Ja
	Incentives	-	Ja	Ja
Zakelijke voordelen	Verkoopsspecialist	-	-	Ja
	Marketingmedewerker	-	-	Ja
	Partnerprogramma-badge en -certificaat	Ja	Ja	Ja
	Paginafunctie Seagate - Waar te koop (WTB)	Op uitnodiging		Ja
	Toegang tot testvoertuigen en demonstratiemateriaal*	Ja	Ja	Ja
	Partnerprogramma-top	Op uitnodiging		Ja
	Adviesraad van partners	-	Op uitnodiging	
Opleiding en competenties	Toegang tot competentie- en trainingscursussen	Ja	Ja	Ja
	Toegang tot training op locatie/ speciale training	-	Op verzoek	Ja
	Gezamenlijke casestudy/ Referentiearchitectuur/ Beschrijvingen van oplossingen	-	Ja	Ja

*Geldt voor bepaalde producten en regio's.

Krijg concurrentievoordeel.

Het partnerprogramma van Seagate biedt technische en zakelijke trainingen die beschikbaar zijn op ons partnerportaal. Met gepersonaliseerde leertrajecten stellen wij onze partners in staat om te profiteren van opkomende opslagtrends en nieuwe inkomstenstromen aan te boren. Ons competentieprofiel is ontworpen om een uitgebreid inzicht te bieden in verschillende markten voor gegevensopslag, waaronder gespecialiseerde gebieden zoals cloud-, edge- en datacenteroplossingen, video- en beeldtoepassingen (VIA) en Network-Attached Storage (NAS)-oplossingen.

Partners kunnen hun leertraject aanpassen op basis van hun marktfocus, productspecialisatie of organisatorische rol. Technische professionals kunnen hun kennis van systeemarchitectuur en -integratie verdiepen, terwijl verkoopteams zich kunnen verdiepen in het positioneren van oplossingen en concurrentiedifferentiatie.

Na het voltooien van een competentietraining ontvangen partners een exclusieve digitale badge. Deze badges helpen hen hun bekwaamheid aan klanten te tonen en geven hen een concurrentievoordeel. De aangeboden opleidingen en trainingen omvatten ook regelmatige updates om op de hoogte te blijven van nieuwe productlanceringen en veranderende marktvereisten.



Bent u er klaar voor om een Seagate-partner te worden?

Maak u gereed om samen met ons aan een reis van succes en groei te beginnen. Neem de volgende stap en [registreer u hier](#).

Na uw aanmelding krijgt u toegang tot ons partnerportaal, waar u uw zakelijke kennis kunt uitbreiden door middel van op maat gemaakte trainingsprogramma's. Vergeet niet om onze competenties te voltooien en deze te delen met uw LinkedIn-netwerk zodra u de competentiebadge hebt ontvangen

Voor meer informatie over ons programma kunt u onze partnerpagina [hier](#) bezoeken.

1. Registreer u voor het Seagate Partner Program
2. Ga naar het Seagate Partner-portaal en accepteer de algemene voorwaarden van het partnerprogramma
3. Ontdek de leertrajecten en start met de training
4. Ontwikkel competenties en promoot uw prestaties op LinkedIn
5. Maak gebruik van de verticale oplossingsbeschrijvingen en marketingmaterialen
6. Registreer uw aanbiedingen
7. Houd uw prestaties bij in de dashboards van het Partner-portaal

REGISTER TODAY



Voor partners in China: scan de QR-code om toegang te krijgen tot het Seagate Partner Program via de WeChat Mini App.

中国大陆用户登录或注册
请扫二维码或微信搜索“希捷尊享荟”小程序