

10 alasan untuk bermitra dengan Seagate.

Seagate Partner Program membantu memaksimalkan nilai data Anda dan mempercepat pertumbuhan bisnis.



Berikut adalah beberapa manfaat utama:

01.

Akses ke produk terkemuka di industri.

Dapatkan akses ke solusi penyimpanan data canggih dengan kapasitas pasar tertinggi, yang dirancang untuk memenuhi tuntutan lingkungan pelanggan beragam yang terus berkembang.

02.

Penjualan solusi lintas portofolio.

Manfaatkan portofolio lengkap Seagate, mulai dari perangkat penyimpanan Edge hingga solusi penyimpanan Pusat Data dan Cloud. Selain itu, layanan transfer data canggih kami membantu memenuhi kebutuhan unik pasar vertikal dan AI.



03.

Dukungan pemasaran dan merek bersama.

Manfaatkan peluang pemasaran bersama, MDF (dana pengembangan pemasaran), serta aset pemasaran untuk meningkatkan visibilitas dan penjualan.



04.

Pelatihan & pengembangan.

Tetap unggul dengan modul dan kompetensi pelatihan sesuai permintaan untuk memperdalam keahlian Anda.

05.

Alat pendaftaran kesepakatan & penjualan.

Dapatkan dukungan untuk peluang dan dorong bisnis baru dengan pendaftaran kesepakatan, arsitektur referensi, serta sumber daya pemberdayaan penjualan.



06.

Sumber daya teknis.

Dapatkan akses ke dokumentasi teknis untuk mendukung pengujian dan pengembangan solusi.

07.

Insentif keuangan.

Nikmati harga yang kompetitif, diskon bertingkat, dan manfaat keuangan lainnya yang tumbuh seiring dengan tingkat kemitraan Anda.



08.

Visibilitas pasar.

Reseller resmi mendapatkan visibilitas di seagate.com dan pasar online, membantu Anda menonjol dan menarik lebih banyak pelanggan.

09.

Akses Portal Mitra.

Gunakan Portal Mitra Seagate untuk mengakses alat dan materi pemberdayaan, melacak kinerja, dan terus mendapatkan informasi.



10.

Inovasi kolaboratif.

Bergabunglah dengan jaringan mitra Aliansi Teknologi yang berpikiran maju dan berkolaborasi dalam solusi yang memanfaatkan potensi penuh data dalam ekonomi saat ini.