



Seagate Partner Program

打造資料儲存的未來。
齊心協力。

與創新產業領導者建立 穩定成長的合作關係。

四十多年來，Seagate 一直走在塑造資料儲存技術未來的前端。

利用 Seagate Partner Program 改變您的企業，該計劃旨在提供您成長所需的資源、支援和機會。我們的整合方法能結合業界領先的儲存解決方案和全面合作夥伴支援，以推動雙贏。

我們創新且可擴充的儲存解決方案有助於解決當今人工智慧和雲端應用程式在資料和儲存方面的挑戰。

對於安全、永續和可擴充儲存的需求更勝以往。瞭解我們如何協助您加速成長並最大化**您資料的價值**。

我們與 Seagate 的關係體現合作夥伴關係應有的特性：可靠、創新和對客戶成功的共同承諾。

DAVID MIKETINAC
策略計畫副總裁
Cambridge Computer*



專為資料經濟打造：您的大容量解決方案合作夥伴。

在穩定成長的資料經濟中，企業需要大容量的資料儲存解決方案。企業面臨有史以來最艱鉅的挑戰，即尋找新方法管理日益成長的資訊量。Seagate Partner Program 旨在協助您取得成功。

Seagate 的三層合作夥伴模式提供資源和工具，協助推動業務成長。我們提供的全面整合式產品涵蓋各種儲存需求，從個人裝置到企業資料儲存系統和雲端。此外，我們始終提供的各種工具和個人化課程，協助您實現目標。我們承諾在合作夥伴需要協助的時候，提供所需協助。

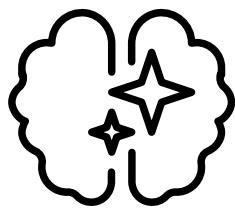
現在是與 Seagate 合作的最佳時機。作為全球公認的業界領先大容量儲存裝置供應商，Seagate 在成立後的 45 年歷史中，出貨的資料量已超過 4ZB，涵蓋雲端、邊緣和終點裝置。

* Cambridge Computer 是技術整合商、顧問公司和通路合作夥伴，為位於麻州沃爾瑟姆的技術終端用者提供產品和服務。



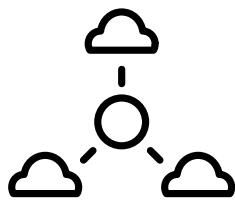
對合作夥伴

我們對合作夥伴的承諾著重於協作、贏得信任，並確保我們在整個銷售週期中，竭盡全力支持合作夥伴。與我們合作，您將獲得業界領先的技術解決方案，不僅可以增強資料管理、安全性和可擴充性，還可以讓您更容易實現業務目標。



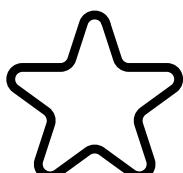
創新

隨著 AI 模型的越來越複雜、應用水準越來越高，對大容量資料儲存解決方案的需求大幅成長。採用 Mozaic 技術支援的 Seagate Exos M 系列硬碟機是業界首款實現每碟片 3TB 磁錄密度的硬碟機。這些硬碟機提供不斷發展和擴充 AI 工作負載所需的非凡儲存容量和電源效率。Mozaic 技術為新一代資料中心和雲端基礎架構奠定基礎。



整合式產品組合

我們的整合式產品組合可讓您結合和配置解決方案，以滿足客戶不斷成長的需求。從擴展業務到現代化備份和復原策略，或消除成本複雜性，您都能夠協助您的客戶實現業務目標。



計劃權益

Partner、Emerald 和 Diamond 級合作夥伴符合資格，可透過我們易於使用的入口網站，註冊企業硬碟機、系統和 Lyve 交易。提交以提案為基礎的 MDF 請求，並利用 Ignite 計劃加速下一層級計劃的營收門檻。

我們已聽取合作夥伴的意見。因此，我們修改了計劃，重點放在雲端、人工智慧應用和邊緣領域的巨大資料商機。我們正在為合作夥伴提供所需專業知識，利用新興趨勢和開闢新營收來源。我們新的能力框架提供對各種市場資料儲存需求和解決方案的透徹理解。此外，我們也為合作夥伴推出新的財務權益。這不僅是個儲存計劃，而是全方位的策略，可協助經銷商成為值得信賴的產業顧問。

MELYSSA BANDA
資深副總裁
邊緣產品與市場
Seagate Technology



為成長而生， 從雲端到邊緣。

作為產業領導者，Seagate 透過廣泛的產品組合協助我們的合作夥伴取得成功。

自從我們推出首款硬碟機以來，我們從未停止創新，永遠相信資料的價值。



您首選的可靠儲存合作夥伴。

Seagate Partner Program 專為加值經銷商、系統整合商和託管服務提供者設計，為精簡、最佳化的計劃結構提供各種權益和獎勵。

這些包括專屬定價權限、預付回扣、交易註冊等銷售工具的使用權、聯合行銷和商機創造支援，以及培訓和能力認證等。我們還提供評估用裝置、展示設備以及 Lyve Cloud 的 30 天免費試用。



需求

| | Partner | Emerald | Diamond |
|---------|---------|------------|--------------|
| 營收* | 0 美元 | 500,000 美元 | 1,000,000 美元 |
| 授權條款與條件 | 是 | 是 | 是 |

* Seagate 會計年度（7 月至 6 月）期間的所有 Seagate 產品。

合作夥伴權益

7

| | | Partner | Emerald | Diamond |
|---------|--------------------------------------|---------|---------|---------|
| 財務權益 | MDF | - | 以提案為基礎 | |
| | 享有優惠定價 | | 視情況而定 | |
| | 系統預付回扣* | 是 | 是 | 是 |
| | 交易註冊* | 是 | 是 | 是 |
| | 獎勵 | - | 是 | 是 |
| 業務福利 | 專職銷售經理 | - | - | 是 |
| | 專職行銷經理 | - | - | 是 |
| | Partner Program 徽章和認證 | 是 | 是 | 是 |
| | Seagate 產品購買地點 (WTB) 頁面功能 | | 受邀 | 是 |
| | 可使用評估硬碟機/展示設備/ Lyve Cloud 服務免費試用* | 是 | 是 | 是 |
| | Partner Program 高峰會 | | 受邀 | 是 |
| | 合作夥伴顧問委員會 | - | 受邀 | |
| 培訓和能力認證 | 參加能力和培訓課程 | 是 | 是 | 是 |
| | 參加現場/專屬培訓 | - | 透過申請 | 是 |
| | 聯名案例研究/參考架構/ 解決方案簡介 | - | 是 | 是 |

* 適用於特定地區。

掌握競爭優勢

Seagate Partner Program 在我們的合作夥伴入口網站上提供技術和業務相關的培訓。透過個人化學習路徑，我們協助合作夥伴利用新興的儲存趨勢並開闢新的營收來源。我們的能力架構旨在提供對各種資料儲存市場的全面瞭解，涵蓋雲端、邊緣和資料中心解決方案、視訊和影像應用程式 (VIA) 以及網路連接儲存 (NAS) 解決方案等專業領域。

合作夥伴可以根據自己的市場重心、產品專業化或組織角色來客製化他們的學習之旅。技術專家可以加深他們的系統基礎架構和整合知識，而銷售團隊可以掌握解決方案定位和競爭差異化。

完成能力培訓後，合作夥伴將獲得專屬數位徽章。這些徽章有助於向客戶展示自己的能力並賦予競爭優勢。培訓和教育還包括定期更新，以跟上新發佈的產品和不斷變化的市場需求。



準備成為 Seagate 合作夥伴 了嗎？

準備與我們一起踏上成功和成長的旅程。

採取下一步行動並[在此註冊](#)。

註冊後，您將可以存取我們的合作夥伴入口網站，您可以在入口網站，透過量身打造的培訓計劃，豐富您的業務知識。獲得能力徽章後，別忘了完成我們的能力認證，並與您的 LinkedIn 網絡分享！

若想瞭解我們計劃的更多資訊，請造訪[此處](#)的合作夥伴頁面。

1. 註冊 Seagate Partner Program
2. 造訪 Seagate 合作夥伴入口網站並接受 Partner Program 條款與條件
3. 探索學習路徑並開始培訓
4. 在 LinkedIn 上完成能力認證並宣傳自己的成就
5. 善用垂直解決方案簡介與行銷資料
6. 提交您的交易註冊
7. 在合作夥伴入口網站儀表板中追蹤您的表現

[立即註冊](#)



中国大陆用户登录或注册
请扫二维码或微信搜索“希捷尊享荟”小程序

位於中國合作夥伴請掃描 QR 碼，
透過 WeChat 小程式存取 Seagate
Partner Program。