

SEAGATE PARTNER PROGRAM

Construindo o futuro do
armazenamento de dados. Juntos.

Entre em um thriving parceria com uma inovadora Líder do setor.

Por mais de quatro décadas, a Seagate esteve na vanguarda da construção do futuro do armazenamento de dados.

Transforme seu negócio com o programa de parceiros da Seagate, criado para fornecer os recursos, o suporte e as oportunidades que você precisa para crescer. Nossa abordagem integrada combina soluções de armazenamento líderes do setor com capacitação abrangente de parceiros para impulsionar o sucesso mútuo.

Nossas soluções de armazenamento inovadoras e escaláveis ajudam a resolver os desafios atuais em relação a dados e armazenamento para aplicativos de IA e nuvem. A necessidade de armazenamento seguro, sustentável e escalável nunca foi tão grande.

Descubra como podemos ajudá-lo a acelerar o crescimento e maximizar **o valor dos seus dados.**

Nosso relacionamento com a Seagate exemplifica o que uma parceria deve ser: confiabilidade, inovação e comprometimento compartilhado com o sucesso do cliente.

DAVID MIKETINAC

Vice-presidente, Iniciativas Estratégicas
Cambridge Computer*



Criado para a economia de dados: seu parceiro em soluções de grande capacidade.

Nesta crescente economia de dados, as empresas precisam de soluções de armazenamento de dados de grande capacidade. Mais do que nunca, as empresas enfrentam o desafio de encontrar novas maneiras de gerenciar volumes crescentes de informações. O Seagate Partner Program está aqui para ajudar você a ter sucesso.

O modelo de parceria de três categorias da Seagate fornece recursos e ferramentas para ajudar a impulsionar o crescimento dos negócios. Nossa oferta de produtos integrada e abrangente inclui uma gama completa de necessidades de armazenamento, desde dispositivos pessoais até sistemas de armazenamento de dados corporativos e a nuvem. Além disso, nossa ampla gama de ferramentas e módulos personalizados foram desenvolvidos para ajudar você a atingir seus objetivos, sempre. Porque quando se trata dos nossos parceiros, temos o compromisso de fornecer o que você precisa, quando precisa.

Nunca houve um momento melhor para fazer parceria com a Seagate. Como empresa mundialmente reconhecida e líder no fornecimento de armazenamento de alta capacidade, a Seagate já distribuiu mais de 4 zettabytes em 45 anos de história, abrangendo a nuvem, a borda e dispositivos endpoint.

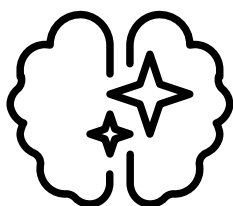
*A Cambridge Computer é uma integradora de tecnologia, empresa de consultoria e parceira de canal que fornece produtos e serviços para usuários técnicos finais com sede em Waltham, Massachusetts.

Compromisso.



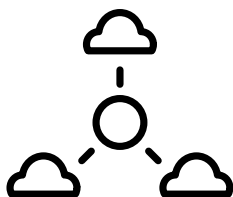
Nosso compromisso com os parceiros é focado na colaboração, na confiança conquistada e em garantir que façamos um esforço extra para dar suporte aos nossos parceiros durante todo o ciclo de vendas. A parceria conosco lhe dá acesso a soluções tecnológicas líderes do setor que não apenas melhoram o gerenciamento de dados, a segurança e a escalabilidade, mas também o aproximam da conquista dos seus objetivos de negócios.

Inovação.



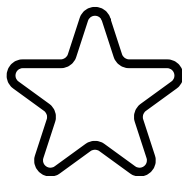
À medida que os modelos de IA se tornam mais complexos e têm mais aplicações, a demanda por soluções de armazenamento de dados de alta capacidade está disparando. A série Exos de discos rígidos da Seagate, com tecnologia Mozaic, é a primeira do setor a oferecer uma densidade de área inovadora de 3 TB por prato. Eles oferecem a extraordinária capacidade de armazenamento e eficiência energética necessárias para a evolução e expansão de cargas de trabalho de IA. A tecnologia Mozaic abre caminho para a próxima geração de data centers e arquiteturas de nuvem.

Portfólio integrado.



Nosso portfólio integrado permite que você combine e configure soluções para atender às crescentes necessidades dos clientes. Desde a expansão dos negócios até a modernização de estratégias de backup e recuperação, ou a remoção da complexidade de custos, você tem o poder de ajudar seus clientes a atingirem seus objetivos comerciais.

Benefícios do programa.



Parceiros das categorias Parceiro, Emerald e Diamond são elegíveis para registrar negócios de discos rígidos corporativos e sistemas Lyve por meio do nosso portal fácil de usar. Envie uma solicitação baseada em proposta para o MDF e aproveite o Programa Ignite para acelerar os limites de receita para a próxima categoria dos programas.

Ouvimos nossos parceiros. Como resultado, reformulamos nosso programa para focar nas vastas oportunidades de dados na nuvem, em aplicativos de IA e na borda. Estamos equipando os parceiros com a expertise necessária para alavancar tendências emergentes e desbloquear novos fluxos de receita. Nossa nova estrutura de competências oferece uma compreensão completa de diversas necessidades e soluções de armazenamento de dados de mercado. Além disso, introduzimos novos benefícios financeiros para nossos parceiros. Este não é apenas um programa de armazenamento, é uma abordagem holística para ajudar revendedores a se tornarem consultores confiáveis do setor.

Construído para o crescimento — da nuvem à borda.

Como líder do setor, a Seagate permite que nossos parceiros tenham sucesso com nosso amplo portfólio de produtos.

Desde que lançamos nosso primeiro disco rígido, nunca paramos de inovar — sempre acreditando no **valor** dos dados.



MELYSSA BANDA

Vice-presidente sênior
Produtos e mercados de ponta
Seagate Technology



Seu parceiro de armazenamento ideal.

Criado para revendedores de valor agregado, integradores de sistemas e provedores de serviços gerenciados, o Seagate Partner Program oferece uma estrutura de programa simplificada e otimizada com diferentes benefícios e recompensas.

Isso inclui acesso a preços especiais, descontos iniciais, acesso a ferramentas de vendas, como registro de negócios, comarketing e suporte à geração de demanda, bem como treinamento e competências. Também disponibilizamos acesso a unidades de avaliação e equipamentos de demonstração.



Requisitos.

	Parceiro	Emerald	Diamond
Receita*	0 USD	500.000 USD	1.000.000 USD
Termos e Condições Autorizados	Sim	Sim	Sim

*Todos os produtos Seagate incluídos durante o ano fiscal da Seagate (julho – junho).

Benefícios para parceiros.

		Parceiro	Emerald	Diamond
Benefícios financeiros	MDF	-	Baseado em propostas	
	Acesso a preços especiais	Dependendo da oportunidade		
	Desconto antecipado*	Sim	Sim	Sim
	Registro de negócio*	Sim	Sim	Sim
	Incentivos	-	Sim	Sim
Benefícios para os negócios	Acesso a um especialista em vendas	-	-	Sim
	Acesso a especialista em marketing	-	-	Sim
	Certificado e selo do Partner Program	Sim	Sim	Sim
	Página de destaque Onde Comprar da Seagate	Por convite		Sim
	Acesso a unidades de avaliação e equipamentos de demonstração*	Sim	Sim	Sim
	Cúpula do Partner Program	Por convite		Sim
	Conselho Consultivo de Parceiros	-	Por convite	
Treinamento e competências	Acesso a cursos de competência e treinamento	Sim	Sim	Sim
	Acesso a treinamento no local/dedicado	-	Por solicitação	Sim
	Estudo de caso de cobranding/ Arquitetura de referência/ Resumos de soluções	-	Sim	Sim

*Aplicável a produtos e regiões selecionados.

Ganhe uma vantagem competitiva.

O programa de parceiros da Seagate oferece treinamento técnico e comercial disponível em nosso portal de parceiros. Apresentando caminhos de aprendizagem personalizados, capacitamos parceiros a capitalizar tendências emergentes de armazenamento e desbloquear novos fluxos de receita. Nossa estrutura de competências foi projetada para fornecer uma compreensão abrangente de vários mercados de armazenamento de dados, abrangendo áreas especializadas como soluções de nuvem, borda e data center, aplicativos de vídeo e imagem (VIA) e soluções de armazenamento conectado à rede (NAS).

Os parceiros podem personalizar sua jornada de aprendizagem com base em seu foco de mercado, especialização do produto ou função organizacional. Profissionais técnicos podem aprofundar seus conhecimentos sobre arquitetura de sistemas e integração, enquanto as equipes de vendas podem dominar o posicionamento da solução e a diferenciação competitiva.

Ao concluir um treinamento de competências, os parceiros ganham um selo digital exclusivo. Esses selos ajudam a mostrar sua proficiência aos clientes e lhes dão uma vantagem competitiva. O treinamento e a educação fornecidos também incluem atualizações regulares para se manter atualizado com os lançamentos de novos produtos e as crescentes exigências do mercado.



Pronto para se tornar um parceiro da Seagate?

Prepare-se para embarcar em uma jornada de sucesso e crescimento conosco. Dê o próximo passo e [registre-se aqui](#).

Depois de se inscrever, você terá acesso ao nosso portal de parceiros, onde poderá enriquecer seu conhecimento empresarial por meio de programas de treinamento personalizados. Não se esqueça de completar nossas competências e compartilhá-las com sua rede do LinkedIn depois de receber o selo de competência!

Para saber mais sobre nosso programa, visite nossa página de parceiros [aqui](#).

1. Inscrever-se no Seagate Partner Program
2. Acesse o Portal de parceiros da Seagate e aceite os Termos e Condições do programa de parceiros
3. Explore os caminhos de aprendizagem e comece a treinar
4. Conquiste competências e promova suas realizações no LinkedIn
5. Aproveite os resumos de soluções verticais e materiais de marketing
6. Envie seus registros de negócios
7. Acompanhe seu desempenho nos painéis do Portal de Parceiros

REGISTER TODAY



中国大陆用户登录或注册
请扫二维码或微信搜索“希捷尊享”小程序

Para parceiros na China, escaneie o código QR para acessar o Seagate Partner Program por meio do aplicativo WeChat Mini.